

CONOZCA NUESTRO
MOTOR DE RESERVAS

JUNIPER BOOKING ENGINE

Quienes somos

Desde 1996, ofrecemos a nuestros clientes un compromiso permanente de calidad y servicio atendiendo sus necesidades en un mercado en constante cambio y evolución. Tenemos nuestra sede central en Palma de Mallorca (España) y oficina en Miami (Florida, EEUU) con más de 120 profesionales expertos en Tecnología de Internet y especializados en el sector Turístico.

Proporcionamos una plataforma de distribución (Booking Engine) personalizada y herramientas para que su empresa tenga total libertad de actuación y automatización sobre aquellos canales de venta que quiera ofrecer en Internet: página Web, conexiones XML, dispositivos Móviles, etc.

Somos una compañía de tecnología global, tenemos más de 180 clientes en más de 35 países situados en América, Europa y el Medio Oriente, lo cual nos permite realizar continuamente investigación y desarrollo de nuevas funcionalidades para aquellas empresas innovadoras en mercados de todo el mundo.

Ofrecemos soluciones completas para empresas como la suya, con las cuales su empresa puede distribuir todos sus productos vacacionales y servicios en todo el mundo y al instante. Atraemos la atención de tour operadores turísticos, agencias de viajes vacacionales, mayoristas, minoristas y corporativas, consolidadores, OTA (agencias de viaje online), DMC (agencias receptivas) y otros participantes en el mercado turístico.

Nuestro objetivo es ayudarle a que su proyecto sea un éxito, mediante la optimización de la eficiencia de su negocio, ofreciendo soluciones innovadoras que automatizan los procesos de consulta y gestión interna de los productos que desea ofrecer al mercado y mediante el uso de canales más eficientes que los que se utilizan tradicionalmente para que en su empresa sean capaces de reducir los costes y estructuras de empresa.

Con nuestra extensa cartera de clientes, junto con las conexiones que hemos completado a un gran número de proveedores externos, damos a su empresa la oportunidad de interactuar con un amplio mercado interno, donde pueden comprar y vender una gran variedad de productos y servicios vacacionales en la manera tecnológicamente más eficiente posible.

Al ser una solución 100% basada en la Web, la solución soporta un número ilimitado de usuarios simultáneos y sucursales de su empresa situadas en diferentes puntos del mundo.

Su empresa puede ofrecer productos de Alojamiento, Vuelos, Alquiler de coches, Traslados, Tours y Excursiones, Seguros de Viaje, Servicios de visados y mucho más, a los consumidores finales (B2C), otras empresas (B2B) o internamente (B2E).

Tanto si desea ampliar su ámbito de operación, mejorar la productividad o cambiar la forma de hacer negocios ¡Juniper es el socio que necesita!

Por qué soluciones Juniper

Nuestro modelo de negocio le permite tener una solución actualizada. Con nuestro modelo SAAS (Software As A Service) adaptamos su solución con únicamente aquellos módulos que su negocio requiere al inicio de su proyecto, pero con la flexibilidad para poder añadir otros módulos, a medida que sus necesidades vayan cambiando en el futuro.

El éxito de su proyecto en Internet depende del uso de aquellas soluciones más innovadoras adaptadas a sus necesidades y del soporte que reciba durante el desarrollo del proyecto.

Con ese objetivo

- Puede expandir los límites de su organización aprovechando las soluciones de software de última generación.
- Mejore la eficiencia operativa de su empresa, maximice sus beneficios sobre ventas, y por lo tanto, optimice el retorno sobre su inversión.
- Mediante la automatización de muchos procesos empresariales diarios, liberamos a su personal para realizar actividades más productivas.
- Podemos adaptar nuestras soluciones a las necesidades de su empresa.
- Le podemos ofrecer servicios de asesoramiento y consultoría tecnológica, convirtiéndose así en su socio tecnológico y estratégico.
- Podemos proporcionar todas las herramientas comerciales necesarias con las que usted puede tomar mejores decisiones de gestión.
- Maneje todas las reglas de negocio que desee y genere rendimientos superiores al promedio, simultáneamente, para sus socios B2B y para su empresa.

Juniper Booking Engine

Principales características

01 Gestione su negocio online, actualice la disponibilidad y el cambio de los precios al instante, ofrezca ventas de productos complementarios, gestione las reservas y presupuestos.

02 Con un sistema modular su empresa puede comenzar con sólo unos pocos módulos y añadir más módulos a medida que sus requerimientos vayan cambiando.

03 Automatice la respuesta a las reservas realizadas a través de la solución, así como la comunicación con los clientes, sin intervención humana, 24/7/365 días del año.

04 Mejore las ganancias sobre las ventas, ajustando precios y ofertas según las condiciones del mercado, utilizando herramientas de Yield Management y optimice los recursos invertidos en el proceso de ventas.

05 Visualice suplementos opcionales para ayudarle a aumentar las ventas.

06 Extraiga informes sobre las ofertas hechas a sus clientes a través de nuestras herramientas.

07 Genere presupuestos que pueden ser fácilmente convertidos en reservas confirmadas posteriormente.

08 Ofrezca sus tarifas en varias monedas, con una conversión de moneda automática, o aplique manualmente tipos de cambio fijados para determinados períodos de tiempo, en caso de que compre moneda con antelación.

09 Complemente sus propios productos con los productos suministrados por proveedores externos, aportando valor añadido a sus clientes y dándole la oportunidad de ofrecer productos en más destinos que nunca.

10 Gestione diferentes canales de distribución donde se puede decidir qué productos a qué precios y en qué canales de venta son ofrecidos.

11 Cree permisos de acceso para diferentes usuarios de sus soluciones, donde las condiciones de compra pueden ser diferentes para cada cliente y donde sus empleados tengan acceso a diferentes áreas del back office.

12 Todos los módulos incluyen herramientas intuitivas y fáciles de usar y con las cuales su equipo puede cargar contratos, crear reglas de negocios y todo tipo de contenidos para mostrar información útil para su cliente.

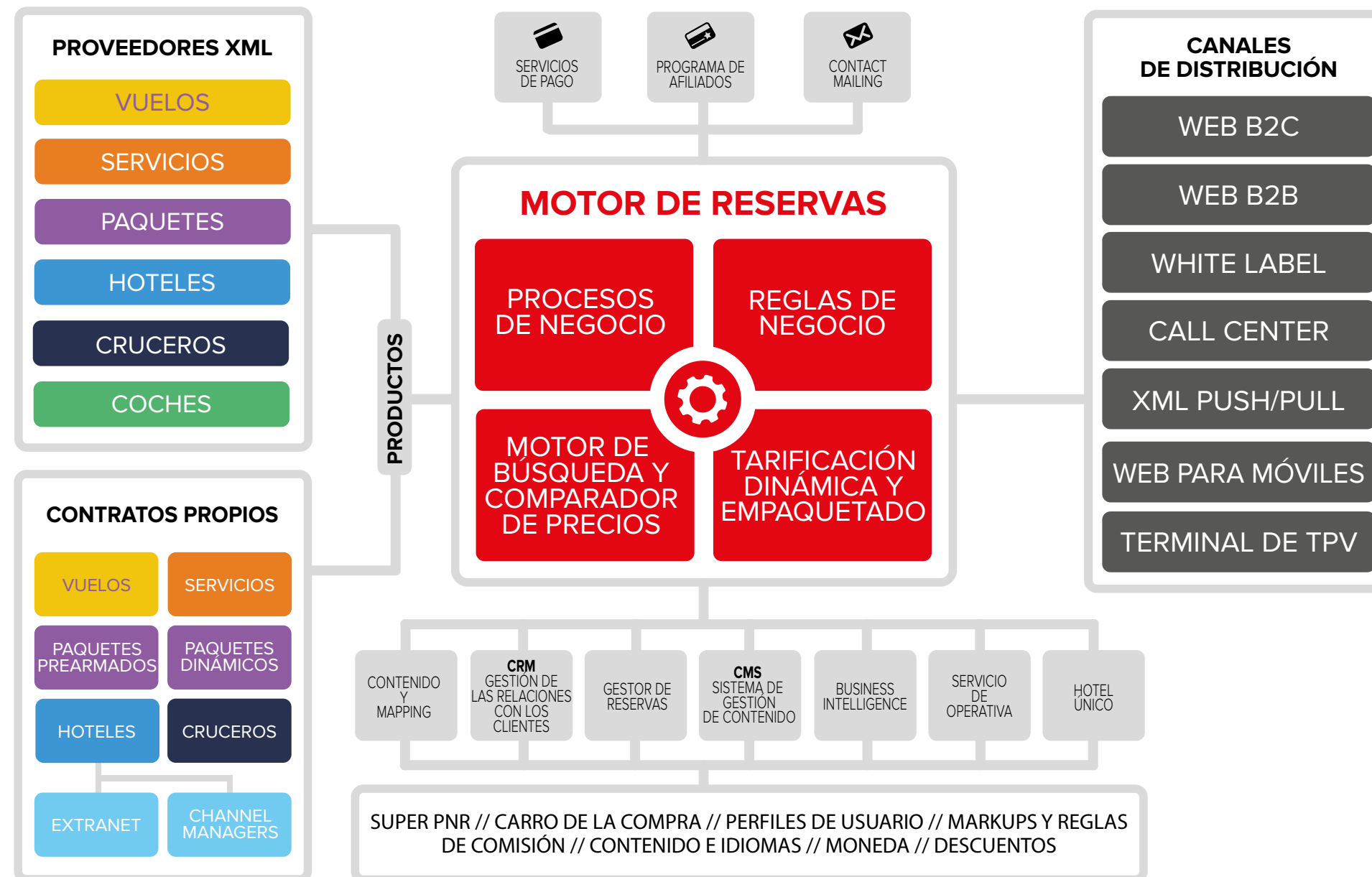
13 Ofrezca paquetes dinámicos en los que Usted puede decidir qué productos quiere ofrecer y en qué días durante períodos de estancia predeterminados. Nuestra solución mostrará, para su cliente y de forma dinámica, el precio del paquete completo.

JUNIPER BOOKING ENGINE

Juniper Booking Engine

La tecnología Host to Host (XML) le permite ofrecer online los productos de todos sus Proveedores.

Al ser una solución escalable, le permite crecer y distribuir sus productos y servicios en todos los mercados.



Distribuya sus productos a través de canales de distribución ilimitados, pudiéndolos gestionar desde una única Base de Datos.

El Motor de Reservas de Juniper es la plataforma de distribución ideal para sus productos, ya que cubre íntegramente todos los aspectos de su negocio.

Alojamiento



Cargue todo tipo de contratos con cada alojamiento, con la ventaja de que pueden ser actualizados en tiempo real por su equipo de contratación o por el hotelero a través del módulo de Extranet.

- Gestione todas las reglas complejas que los Hoteleros incluyen en sus contratos, tales como:
 - Reglas de ocupación de habitaciones.
 - Crear categorías de hoteles, regímenes, añadir datos estáticos de cada alojamiento con descripciones largas y sin límite de fotografías.
 - Restricciones de mínima y máxima estancia.
 - Políticas de edad de niños que pueden relacionarse al Alojamiento, a los diferentes mercados de clientes, a diferentes períodos del año, a diferentes suplementos e incluso a diferentes ofertas especiales.
 - Políticas de cancelación que pueden ser las mismas para más de un alojamiento, pueden relacionarse con los diferentes mercados o clientes, diferentes fechas de estancia o diferentes fechas de reserva.
 - La aplicación de todo tipo de descuentos, promociones, ofertas especiales y suplementos combinables entre si pueden ser bajo petición, opcionales u obligatorias.
 - Gestión de multi-monedas tanto en contratos de compra como de venta.
 - Creación de todos los tipos de habitación y gestión de la distribución de cupos, venta libre y release.
- Imprima los contratos desde nuestra solución para que el Hotelero y sus clientes/agencias B2B (con mark-up añadido) puedan revisar los contratos y firmar sus respectivas copias.
- Analice informes exhaustivos basados sobre la información de la reserva, que pueden ser gestionados en mayor profundidad una vez exportados a formato Excel.
- Puede exportar las previsiones de ocupación, Rooming lists, Rappels, ofertas especiales, suplementos y reportes de venta y costes.
- Sus clientes verán el precio total de la estancia con todas las ofertas especiales y suplementos obligatorios aplicados a la tarifa mostrada.
- Sus clientes pueden filtrar los resultados de una búsqueda por presupuesto, categorías, la cercanía a puntos de interés en cada destino o por regímenes.

Hotel Extranet



Puede dar acceso a los hoteleros a su propia Extranet, con diferentes permisos, lo que les permite actualizar una o más de las siguientes opciones:

- Descripciones y fotografías del alojamiento.
- Modificar tarifas y cupos libremente.
- Limitar el incremento de precios o la reducción de cupos.
- Crear suplementos y ofertas.
- Crear estancias mínimas.
- Cerrar o abrir ventas.
- Actualizar release.
- Descargar reservas.

XML Web Services



Ofrezca a sus clientes tarifas en tiempo real, descripciones y la disponibilidad de sus productos vacacionales a través de una conectividad XML.

- Sus clientes pueden conectarse a sus productos en tiempo real vía XML Webservice.
- Ofrezca a sus clientes tarifas en tiempo real, descripciones y la disponibilidad de alojamiento, vuelos, servicios en destino y paquetes turísticos.
- Sus clientes pueden reservar sus productos directamente en sus páginas web a través de una interfaz que cumple con los estándares de la industria del turismo (OTA estándar).
- Usted puede vender en Agencias de Viaje Online compitiendo con otros proveedores.

Integraciones Host to Host



Las Integraciones Host to Host (H2H) con proveedores externos adicionales complementan aquellos productos contratados por su empresa directamente, dando una mayor variedad de producto.

La conexión con proveedores externos se conoce como integración Host to Host o H2H. Este proceso se realiza dinámicamente y con total transparencia a través de la tecnología Juniper. El consumidor puede ver productos de proveedores conectados, filtrados dinámicamente según los parámetros establecidos por su empresa. Constantemente aumentamos el número de conexiones a nuevos proveedores, con más de 100 en nuestra cartera actual.

A diferencia de las llamadas “Marcas Blancas” donde el cliente es el cliente del Proveedor, y no es su cliente propio (puesto que los detalles de cada cliente no están en la Base de datos de su solución, si no que están en la base de datos del Proveedor), con la conexión Host to Host puede mantener el control sobre los detalles de cada comprador.

- Complemente sus productos directamente contratados con todo tipo de productos y servicios de proveedores externos, a través de interfaces XML desarrollados por Juniper.
- Ofrezca a sus clientes una variedad más amplia de servicios y con mayor alcance en los destinos que ofrece a su cliente que, hasta ahora, eran imposibles de gestionar desde un solo sitio.
- Combine los productos ofrecidos por proveedores externos con los productos contratados directamente.
- Sus clientes no verán la diferencia entre su inventario y el de los proveedores conectados.
- Puede conectarse a:
 - Cadenas Hoteleras
 - Proveedores de Alojamiento
 - GDS de aerolíneas regulares como Amadeus, Travelport, Sabre or Worldspan.
 - Consolidadores aerolíneas de Bajo Coste
 - Aerolíneas (conexiones directas)
 - Mayoristas
 - Consolidadores Internacionales
 - Proveedores de servicios
 - Empresas de Coches de Alquiler
 - Consolidadores de cruceros
 - Channel Managers

Hotel Único



Este módulo nos permite mapear las conexiones H2H contra una tabla de IDs por Hotel, creada por Juniper, por lo que su sitio web no mostrará Alojamientos duplicados en los resultados.

- Tenga una mayor flexibilidad para decidir cómo se muestra a sus clientes el alojamiento que se devuelve en los resultados de una búsqueda.
- Cuando un alojamiento está disponible en más de uno de los proveedores que ha conectado a través de XML, las soluciones sólo muestran el alojamiento una vez.
- Por defecto se mostrará el alojamiento del proveedor que ofrece el precio más económico encontrado.
- Si lo desea, también puede mapear tipos de habitaciones y regímenes, para que los resultados ofrezcan los regímenes más económicos dependiendo del proveedor.

Business Intelligence



Tome decisiones de negocio acertadas basadas en información real y precisa que reside en la base de datos de su solución.

- Puede comparar períodos de tiempo, productos de proveedores diferentes, comportamiento de ventas de sus clientes y visualizar mediante gráficos datos de comparativa.
- Con una simple interfaz, amigable e intuitiva, tendrá acceso a todos los datos para un fácil análisis y comprensión.
- Profundice en los detalles de sus propios datos y descubra tendencias y otra información que le ayudará en la toma de decisiones, siempre basados en información real.
- Creamos los informes que necesite y programamos sus envíos de forma automática.
- Puede acceder al módulo en cualquier momento a través de dispositivos móviles tales como iPhone, iPad, Android y Blackberry.

Paquetes vacacionales



Combine diferentes productos vacacionales con un precio predefinido o con un precio calculado dinámicamente en base a los productos incluidos en el paquete.

- Diseñe íntegramente cada Paquete Vacacional combinando producto propio con producto de proveedores externos.
- Ofrezca al cliente el precio completo del paquete con servicios adicionales que pueden ser opcionales u obligatorios.
- Configure las asignaciones de cupos independientes, los cuales aplican únicamente a los paquetes prearmados creados.
- Obtenga informes y estadísticas que le facilitarán la gestión de los productos que forman parte de los paquetes.

Servicios turísticos



Introduzca en el sistema los servicios directamente contratados tales como traslados, excursiones, entradas de todo tipo, seguro de viaje, servicios de visado y más.

- Introduzca los contratos de traslados, tours, excursiones, entradas a parques temáticos, seguros de viaje y cualquier otro servicio de tierra que desea ofrecer.
- Venda servicios de tierra a través de todos sus canales de distribución.
- Gestione las descripciones de contenido y fotografías de cada servicio que desea vender.
- Introduzca contratos de compra y de venta incluyendo precios, cupos, impuestos, políticas de cancelación y donde las condiciones de venta pueden ser diferentes para cada uno de sus clientes.
- Integre sus propios servicios de tierra contratados directamente junto con los ofrecidos por los proveedores de servicios externos a través de las interfaces XML que hemos desarrollado.

Punto de venta móvil



Venda excursiones y traslados directamente en destino y obtenga las reservas en su solución inmediatamente. Optimice las ventas realizadas por sus representantes (guías) en destino.

- Las ventas se realizarán mediante teléfonos móviles o tablets que utilicen el sistema operativo Android y quedarán registradas automáticamente en la Booking Engine.
- El dispositivo Android se puede conectar mediante Bluetooth a una impresora portátil, lo cual le permite poder emitir el Bono de compra al momento.
- Si dispone de un lector de tarjetas (TPV portátil), sus representantes (guías) también podrán efectuar el cobro de los servicios al momento. Todas las transacciones en efectivo se registran para su posterior conciliación.

Operativa



Gestione toda la logística relacionada con el transporte de pasajeros relacionando la asignación de pasajeros con los vehículos y creando las rutas para los traslados y excursiones.

- Con herramientas intuitivas y fáciles de usar, usted puede agrupar pasajeros en vehículos y programar la ruta de los mismos.
- Asigne los vehículos de los traslados de vuelos, hacia o desde los diferentes alojamientos, fácilmente con solo unos clics del ratón.
- Sobrescriba las asignaciones de vehículos que la solución puede automatizar para usted, incluyendo las tarifas de vehículos y las tarifas de billetes por persona.
- Extraiga informes con todos los detalles de los traslados o de las excursiones detalles de los pasajeros que han reservado, los vehículos y personal asignados, y envíelo a la empresa de transporte.
- Concilie todos los tickets de excursiones vendidos por sus representantes (guías) con las reservas hechas en su solución y gestione las comisiones que puedan ser debidas a sus representantes (guías), basado en reservas reales y tickets emitidos.

Cruceros



Ingrese los datos de los cruceros contratados directamente por su empresa o copie los datos de los cruceros ofrecidos por sus Partners mayoristas.

- Cree diferentes líneas de cruceros, naves, niveles, cabinas, con disponibilidad en línea o bajo petición, como usted prefiera.
- Ofrezca servicios adicionales opcionales u obligatorios y cree un itinerario detallado del crucero para sus clientes.
- Configure diferentes fechas de salida para cada crucero y gestione los tipos de cabina, con diferentes precios para adultos y niños.

Administración



Gestione las operaciones financieras con clientes y proveedores, de forma que desde la Intranet pueda tener controlado en todo momento los saldos con los mismos.

- Puede generar las facturas proforma y enviarlas a sus clientes, de forma automática con cada venta, pero también puede emitir facturas sobre ventas realizadas a sus clientes en base a diferentes reglas de facturación.
- Genere procesos automáticos de facturación aplicando diferentes reglas de fechas y clientes según se requiera, agrupando más de una reserva en una sola factura.
- Gestione el cobro de las reservas facturadas así como de cualquier pre-pago realizado por sus clientes.
- Reconcilie los cobros recibidos de las reservas hechas en su solución y las facturas emitidas, con las facturas recibidas de los proveedores y los pagos hechos a estos.
- Exporte a otros sistemas contables (QuickBooks, A3, SAP, Microsoft GP, etc. o a través de Webservice propio a cualquier otro sistema) cada detalle de coste y venta de cada reserva.

Vuelos



Si contrata asientos Charters puede cargar todos los contratos en el módulo de Vuelos y los puede vender como sólo vuelo o empaquetarlos con otros productos.

- Gestione la venta de vuelos chárter, vuelos provistos a través de GDS (tarifas regulares o tarifas negociadas), así como también conexiones directas a aerolíneas y vuelos de compañías de bajo coste.
- Introduzca los contratos de la compañía chárter y gestione desde la solución su inventario así como la emisión de sus billetes.
- Le permite la venta online de productos ofrecidos por GDS o por aerolíneas con sistemas Host to Host (H2H) y venta de vuelos Low Cost.
- Gestione la venta de tarifas públicas y/o negociadas, configurable para solo vuelo o para paquetes vacacionales dinámicos.
- Administre la venta de producto de varios GDS y/o de vuelos chárter a través de una única integración (consolidador).
- Sus clientes pueden buscar los vuelos de solo ida, ida y vuelta o con multi-destinos y por tipo de tarifa. Pueden filtrar los resultados por aerolínea, número de paradas, por presupuesto o por las horas de llegada y salida.
- Los productos GDS y chárter pueden estar disponibles simultáneamente en los resultados de una sola búsqueda.
- Gestione listas de espera e informes para dar seguimiento a las ventas y ocupaciones de vuelos chárter.
- Emita los bonos, notas especiales e informes de pasajeros IATA.
- Permitimos la búsqueda por fechas flexibles: Calendario + / - 3 días.
- Gestione billetes BSP emitidos para su posterior liquidación.
- Añada tasas de administración con margen de beneficio por tipo y línea aérea.
- Añada automáticamente tasas de gestión de servicio al precio final ofrecido a su cliente.

Desarrollo web

Creamos aplicaciones web - websites, intranets y extranets - que son altamente funcionales y efectivas. Nuestra focalización en la interacción humana con los ordenadores y diseño basado en la usabilidad asegura que nuestras aplicaciones se adaptan a las necesidades del cliente aportando valor a su negocio.

Nuestros analistas y desarrolladores son profesionales en el desarrollo de aplicaciones basadas en lenguajes orientados a objetos y poseen las habilidades críticas para saber poner su proyecto en producción.

Utilizamos tecnología .NET para proporcionar desarrollos robustos, aunque también tenemos experiencia en otros lenguajes como PHP o JAVA y podemos mejorar su proyecto o convertir sus aplicaciones a .NET rápidamente.

Nuestro equipo puede ayudarle con:

- Desarrollo de aplicaciones web.
- Content Management Systems (CMS).
- Desarrollo de Web Services.
- Programación en base de datos SQL Server.
- Gestión de proyectos:
 - Coordinación de proyectos
 - Programación
 - Análisis funcionales
 - Planificación y seguimiento
 - Análisis técnicos

Formación y Soporte

Contamos con un departamento especializado en dar formación y soporte sobre el funcionamiento de nuestros productos. El equipo está formado por personal multilingüe (español – inglés – portugués) localizado en dos zonas horarias (España y costa este de Estados Unidos) y enfocado a resolver cualquier duda que el cliente pueda plantear.

Disponemos de sistemas para la formación y soporte remoto que permiten en tan solo 2 clics que nuestros agentes tomen el control de su ordenador/computadora y le ayuden a resolver sus dudas. También contamos con una extensa documentación sobre los sistemas que desarrollamos lo cual le permiten el autoaprendizaje o resolución de dudas puntuales.

Diseño web y usabilidad

Tenga una imagen de marca consolidada o sea nuevo en el de turismo online, podemos guiarle para encontrar el mejor diseño web, según sus necesidades y expectativas.

Nuestros diseños proyectan una imagen profesional, son comercialmente efectivos y están optimizados para los buscadores más importantes. En el diseño de un website tenemos en cuenta los factores más valorados por nuestros clientes que son:

- Funcionalidad
- Optimización para buscadores (SEO)
- Contenidos
- Navegación
- Experiencia de los usuarios (UX)
- Imagen corporativa

Consultoría internet

En Juniper realizamos consultoría en tecnologías de la información ayudando a nuestros clientes a tomar decisiones inteligentes.

Poseemos una gran experiencia en Tecnología de Internet y en el Sector Turístico. Continuos estudios y nuestra cartera de clientes nos han proporcionado un know-how en desarrollo de soluciones en Internet que nos permite asesorar profesionalmente a organizaciones sobre cómo desarrollar una estrategia o proyecto en Internet.

Hosting / Mantenimiento

Nuestras aplicaciones están alojadas en centros de datos de alto rendimiento, administradas y monitorizadas por nuestros expertos técnicos las 24 horas, para que no tenga que preocuparse en adquirir servidores, líneas de comunicaciones o realizar instalaciones complicadas. Nuestra Booking Engine se ofrece SAAS (Software As A Service).

Nuestros Data Center están en Palma de Mallorca y Miami, dotados todos ellos con infraestructuras de nivel 1 y con todos los elementos necesarios para soportar cortes de electricidad, huracanes y otros fenómenos adversos. Las actualizaciones al sistema y nuevas versiones se realizan de forma automática sin interrumpir su actividad empresarial. El sistema está construido sobre una plataforma robusta en entorno web.

Nuestras referencias

Cientes

Contamos con más de 180 clientes en más de 35 países repartidos por América, Oriente Medio y Europa. Nuestras soluciones están dirigidas a empresas del sector turístico que quieran distribuir sus productos, o producto de terceros, a través de Internet, ya sea a consumidores finales (B2C), a otras empresas (B2B) o internamente (B2E).

Al ofrecer una gran variedad de módulos diferentes, atraemos a clientes de diferentes sectores del mercado turístico, como son Agencias Mayoristas, Minoristas, Agencias Receptivas (DMC), donde cada cliente puede crear su solución a medida de sus necesidades particulares, pueden complementar sus productos con los de otros clientes de Juniper en otros mercados del Mundo, y así tener un mayor alcance, con un mínimo de esfuerzo.

Además, los clientes de Juniper ya están vendiendo sus productos a más de 300 empresas externas, que se han integrado a través de servicios web XML. Cada una de estas empresas también pueden comprar los productos que su Empresa quiera ofrecer en su solución Juniper, ya que no hay trabajo extra que hacer por parte del integrador, una vez que han concluido una integración a un solo cliente Juniper.

Nuestra tecnología permite distribuir y gestionar todo el proceso de negocio desde la compra o contratación, venta, facturación, cobros a clientes y pago a proveedores. Para una lista de Clientes Juniper actualizada por favor consulte la página www.ejuniper.com/es/clientes.

Nuestras soluciones son utilizadas por

Tour Operadores /
Mayoristas

Agencias de viajes
Online (OTA)

Centrales de reservas
(CRS)

Proveedores de
alojamiento

Agencias receptivas

Cadenas hoteleras

Partners

En Juniper contamos con Partners tecnológicos estratégicos que pueden dar un servicio excelente y que cuentan con productos innovadores. La excelente relación con nuestros Partners nos permite que tengamos siempre las conexiones con proveedores actualizadas y con las últimas mejoras que hayan implantado.

A través de una constante colaboración entre clientes y Partners logramos que nuestro Booking Engine evolucione de manera rápida, adaptándola a las nuevas necesidades del mercado, obteniendo así un producto cada vez más competitivo y con mayor funcionalidad, del cual se benefician todos nuestros clientes.

Para una lista de Partners Juniper actualizada por favor consulte la página www.ejuniper.com/es/partners.

Algunos de nuestros partners

Cadenas hoteleras

Compañías aéreas

Compañías de
alquiler de coches

Compañías de pa-
quetes vacacionales

Alojamientos

Channel Managers

Compañías
de seguros de viaje

Servicios en destino

Trenes

Cruceros

Pida una demostración Online de nuestras soluciones a través de nuestra Web o contacte directamente con nuestro Departamento Comercial para que le podamos asesorar sobre la solución que mejor se adapte a sus necesidades empresariales.

Juniper Europe - Sede central
Gremi Fusters 33 - Office 302
07009 Palma de Mallorca - ESPAÑA
T. +34 971 764 415
europe@ejuniper.com

Juniper Americas
9675 NW 117 Ave Suite 305
Miami, Florida 33178 - EEUU
T. +1 305 755 0251
americas@ejuniper.com

Juniper Middle East-North Africa
Mazaya Tower BB2,
Mazaya Business Avenue, Floor 31,
Office 01, PO. Box 643733
Jumeirah Lakes Towers, Dubai - EUA
mena@ejuniper.com

Juniper Asia-Pacific
Level 33 Interchange 21
399 Sukhumvit Road
North Klongtoey, Wattana
Bangkok 10110 - TAILANDIA
apac@ejuniper.com

Juniper Colombia
Carrera 100 # 5-169
Torre Oasis, Piso 7
Oficinas 712 - 713
Cali - COLOMBIA
colombia@ejuniper.com

www.ejuniper.com